

**Е.А. Рыбкина, М.И. Закирова****СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЙ «ГРАНТ», «СУБСИДИЯ», «ЗАЕМ»**

В настоящее время достаточно широко представлены и освещены в зарубежной и отечественной литературе заемные и привлеченные источники финансирования проектов. Поэтому в статье актуализируется необходимость разделения понятий «грант», «субсидия» и «заем» как составляющих заемных и привлеченных источников финансирования (поддержки) проектов. Рассматриваемые дефиниции в литературе зачастую противоречат монистической интерпретации их сущности. Отсутствие ясности и прозрачности трактовок ведет к недопониманию авторами, инициаторами, руководителями проектов условий финансирования (поддержки) их проектов и последующим рискам. Подобный плюрализм мнений инициировал анализ сущности и основного содержания указанных терминов в рамках данной статьи. В статье каждое понятие рассмотрено в аспекте нормативно-законодательных документов, словарей, книг и периодических научных публикаций по тематике. К каждому понятию представлено 7–12 уникальных трактовок, а также пример применения на практике и авторская творческая интерпретация изложенного материала. В результате категориального анализа установлено, что гранты и субсидии относятся к привлекаемым источникам финансирования проектов, так как в данной форме денежные средства привлекаются на проект безвозмездно и безвозвратно, но с определенной целью (устанавливаются целевые показатели). Займы относятся к заемным источникам финансирования. Они менее предпочтительны для соискателей, авторов, инициаторов, руководителей проектов, нежели гранты и субсидии, так как выдаются на условиях возвратности, зачастую возмездности (уплаты процентов за пользование). Однако целевые займы выдаются под конкретные цели и на заведомо льготных условиях (льготная процентная ставка).

Ключевые слова: *грант; субсидия; заем; формы поддержки; источники финансирования; финансирование проектов; деньги на проект.*

Вопросам поиска денежных средств для реализации проектов и выбора оптимального источника финансирования отводится отдельная тема в методологии проектного управления и важная роль в экономике в целом. Для перехода от сырьевой экономики к инновационной необходимо активизировать инновационную деятельность через реализацию инновационных проектов в высокотехнологичных отраслях. Для прорывных научных результатов требуется активизация научного творчества через реализацию научных проектов. Для решения социальных проблем и развития гражданского общества необходимо поддерживать социальные инициативы до уровня реализации социальных проектов. Масштаб проблемы поиска денежных средств на реализацию проекта достигается за счет вовлечения в проектную деятельность как физических

---

© Рыбкина Е.А., Закирова М.И., 2021

**Рыбкина Елена Александровна** – канд. экон. наук, доцент, доцент кафедры «Экономика производства», ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», e-mail: fishkarea@mail.ru.

**Закирова Милуша Ильдаровна** – студент Института физики, ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», e-mail: miss98milya@gmail.com.

лиц (ученых, инноваторов, социальных предпринимателей и др.), так и юридических, от относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства до корпораций. Все ищут финансирование для научных, высокотехнологичных, социальных инициатив и/или проектов. Классический подход к источникам финансирования проектов выделяет собственные, заемные и привлеченные денежные средства. При этом особый интерес вызывают две последние категории, т.е. заемные и привлеченные, так как у инициаторов проектов зачастую нет собственных свободных денежных средств в требуемом количестве для реализации проекта. Здесь возникают такие термины, как «грант», «заем», «субсидия», «субсидия в форме гранта», «грант в форме субсидии», зачастую противоречащие монистической интерпретации этих трактовок. Подобный плюрализм мнений вызвал необходимость провести анализ сущности и основного содержания указанных терминов.

Самым популярным представителем группы привлеченных источников финансирования является грант. Большая часть авторов в нормативно-правовых документах, в словарях определяют грант как денежные средства и/или иное имущество, перераспределяемое между физическими и юридическими лицами на конкурсной основе. Данные средства (имущество) выдаются на условиях грантодателя для реализации конкретных научных и/или научно-технических программ и проектов, экспериментальных разработок. Также отмечается, что грант выделяется на безвозвратной и безвозмездной основах [1; 2, с. 61].

Грант может означать денежные средства и/или имущество, официально переданное и принятое в дар в благотворительных целях научным и другим учреждениям и организациям [3]. Такой подход предусматривает соответствие определенным условиям. Гранты выделяются:

- безвозвратно (при выполнении условий грантодателя) и безвозмездно;
- на конкретную деятельность (цель), реализация (достижение) которой подтверждается отчетом об использовании гранта;
- на условиях грантодателя;
- в виде инвестиций: полученных при проведении конкурсов, торгов; от иностранных инвесторов на финансирование проектов и программ, при условии использования их в течение календарного года с момента получения и т.д. [4, с. 24; 5; 6, с. 201].

Более узко термин грант описывается как субсидия (субсидирование), подразумевающая безвозмездное субсидирование физических и юридических лиц в денежной или в натуральной форме, направленное на реализацию научного, медицинского, общественного, образовательного и художественного проекта [7]. Обычно грант как субсидия носит единовременный характер, выделяется для реализации определенных проектов в таких областях, как наука и образование, медицина, культура и присуждается на конкурсной основе [8] научному учреждению, творческому коллективу или отдельному исполнителю [9, 10].

В более широком смысле термин раскрывается как целевые средства, предоставленные физическим и юридическим лицам в качестве поощрения развития значимого направления деятельности на условиях безвозмездности и безвозвратности, но с предоставлением отчета о целевом использовании выделенных средств [10; 11, с. 258].

Оригинальная трактовка термина грант как «особого правового стимула, выделяемого в виде денежных средств», представлена в работе Д.И. Провалянского [12, с. 203].

Т.Ф. Ефремова подразумевает тройственную сущность: грант как единовременная сумма денежных средств, как безвозмездная дотация, субсидия и как стипендия для обучающихся [13]. Данная трактовка видится наиболее полной, объединяющей смысл всех выше рассмотренных.

Таким образом, грант подразумевает такие денежные (и/или иные) средства/имущество, предоставляемые одновременно на условиях безвозмездности и безвозвратности с определенной целью, или как вид субсидии на условиях. Подход согласуется с трактовками понятия грант, представленными в зарубежных источниках как сумма денежных средств, специально выделенная государством физическому и/или юридическому лицу на определенные цели [14–16]. Данный смысл согласуется с отнесением грантов к привлеченным источникам финансирования проектов, т.е. денежные средства привлекаются на проект безвозмездно, безвозвратно, но с определенной целью (целевые показатели).

Например, финансирование инновационных проектов в форме гранта осуществляет Фонд содействия инновациям, Фонд Сколково; научных проектов – Российский фонд фундаментальных исследований; социальных проектов – Фонд президентских грантов.

Интересен подход к трактовке гранта как субсидии. В классическом понимании субсидия ассоциируется с бюджетными денежными средствами:

- межбюджетными трансфертами, предоставляемыми бюджетам субъектов государства в целях софинансирования расходных обязательств, возникающих при выполнении полномочий органов государственной власти субъектов по предметам их ведения и предметам совместного ведения государства и его субъектов, а также расходных обязательств по выполнению полномочий органов местного самоуправления по вопросам местного значения [17; 18, с. 211];
- направляемыми в качестве софинансирования уполномоченным органом в целях достижения законодательно сформулированного общественно значимого результата на безвозвратной и безвозмездной основах [19; 20, с. 54].

Довольно часто субсидия приобретает смысл пособия, поддержки, помощи в виде денежных средств или в натуральной форме, выделяемой физическому лицу, бизнесу или отдельной организации из средств государственного бюджета, бюджетов субъектов Федерации или из специальных фондов [21, 22]. Как правило, субсидия представляет собой некую часть стоимости чего-либо [15].

Понятие «субсидия» можно встретить в нормативно-законодательных документах жилищно-коммунальной сферы. Здесь оно подразумевает целевое назначение и полную или частичную безналичную оплату платежей за оказанные жилищно-коммунальные услуги (при превышении определенных значений) [23, 24].

В литературе часто встречается «субсидия» как средство в денежной форме (или как деньги), которое способствует поддержке организаций, находящихся в трудной экономической ситуации. В таком случае субсидия трактуется как сумма средств в денежной или натуральной форме, выделенных из местных бюджетов или из специальных фондов конкретному объекту хозяйствования для организации или поддержания какой-либо деятельности, доходы от которой временно не покрывают нормативную величину расходов [25]. Здесь же возникает характеристика временности субсидии. Таким образом, государство поддерживает организации, временно компенсируя (субсидируя) заниженную рыночную стоимость услуг или производства товаров [14, 26]. При этом важно отметить, что получателем субсидии могут быть как потребители, так и производители товаров и/или услуг [27].

Таким образом, зачастую субсидия:

- представляет собой безналичные целевые денежные средства;
- выделяется из средств государственного бюджета, бюджетов субъектов Федерации или из специальных фондов;
- может предоставляться физическим и/или юридическим лицам;
- выделяется для полного или частичного покрытия оплаты товаров и/или услуг, стоимость которых ниже рыночной;
- носит характер временной помощи, поддержки.

Отсюда следует, что понятие «грант в форме субсидии» представляет собой целевые денежные средства в безналичной форме, выделяемые из средств государственного бюджета, местных бюджетов или из специальных фондов физическим и юридическим лицам с целью поддержки (полной или частичной оплаты услуг) на условиях безвозвратности и безвозмездности. Следовательно, субсидия, как и грант, относится к привлеченным источникам финансирования проектов. Понятие субсидия как источник финансирования проектов довольно часто используется при реализации федеральных целевых программ, национальных проектов. Например, Российский фонд развития информационных технологий поддерживает проекты по разработке отечественных цифровых продуктов в форме грантов, а субсидия является источником финансового обеспечения расходов фонда. Или же Министерство науки и высшего образования Российской Федерации в рамках реализации федеральной целевой программы «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2014–2020 годы» предоставляет гранты в форме субсидий.

Следующая форма финансовой поддержки процесса реализации проектов – заем. Он относится к заемным источникам финансирования и подразумевает денежные средства (ссуженные деньги) или другие вещи, предоставляемые кредитором заемщику на основании договора займа [28]. Деньги и/или вещи, являющиеся предметом договора займа, должны быть определены родовыми признаками [29] и подлежат возврату, зачастую с процентами [30].

Также заем представляет собой непосредственно финансовую операцию:

- обязательственных отношений, договор, согласно которому одна сторона (заимодавец) передает или обязуется передать в собственность или управление другой стороне (заемщику) деньги, ценные бумаги или товары, определенные родовыми признаками (например, числом, весом, мерой), а заемщик обязуется возвратить равную сумму денег или равное количество вещей или ценных бумаг того же рода и качества [31, с. 66];

- передачи активов или денежных средств в собственность заемщика заимодавцем при обязательном условии возврата в полном объеме предмета займа, как правило, без уплаты процентов за пользование [32, с. 272; 33, с. 20].

Нередко встречается, что термин «заем» определяется как форма долга, взятого на себя физическим или другим лицом на определенных условиях возврата [34, с. 304]. Важно отметить, что заем может быть как беспроцентным (безвозмездным), так и процентным (возмездным).

Таким образом, заем представляет собой денежные средства, которые предоставляются в долг на условиях возвратности. Примером финансирования проектов при помощи целевых займов являются программы ФГАУ «Фонд развития промышленности». Фонд на конкурсной основе отбирает проекты, направленные на импортозамещение и ориентированные на разработку высокотехнологичной продукции, развитие станкостроения, лизинг производственного оборудования, цифровизацию действующих производств и др. Далее софинансирует отобранные проекты, выдавая займы на льготных условиях (пониженной процентной ставке).

Итак, гранты и субсидии относятся к привлекаемым источникам финансирования проектов, так как в данной форме денежные средства привлекаются на проект безвозмездно, безвозвратно, но с определенной целью (целевые показатели). Займы относятся к заемным источникам финансирования. Они менее предпочтительны, нежели гранты и субсидии, так как выдаются на условиях возвратности, зачастую возмездности (уплаты процентов за пользование). Однако целевые займы выдаются под конкретные цели и на заведомо льготных условиях (льготная процентная ставка).

## Список литературы

1. О науке и государственной научно-технической политике: Федер. закон от 23 авг. 1996 г. № 127 // Собр. законодательства. – 09.12.2019. – № 49. – Ст. 4137.

2. Коврижин Е.А. Совершенствование действующих определений понятия «Грант» // Инфраструктура отрасли экономики: проблемы и перспективы развития. – 2014. – № 4. – С. 60–62.

3. Комлев Н. Г. Словарь иностранных слов. – М.: Эксмо, 2006. – 669 с.

4. Крылова Н.И. Грант использован по назначению: в налоговом учете – ни доходов, ни расходов (Комментарий к Письму Министерства финансов Российской Федерации от 14.04.2020 № 03-03-07/29697) // Нормативные акты для бухгалтера. – 2020. – № 10. – С. 23–25.

5. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 2. // Собр. законодательства. – 30.12.2002. – № 52. – Ст. 251.

6. Каминская Е.В., Рудченко Т.Л. Гранты: понятие, нормативно-правовое обеспечение, особенности реализации и классификации видов // Вестник Саратовской государственной юридической академии. – 2018. – № 3 (122). – С. 255–263.

7. Соколова Е.П. Когда выплаты за счет грантов облагаются страховыми взносами (Комментарий к Письму ФНС России от 18.06.2019 № БС-4-11/11716) // Нормативные акты для бухгалтера. – 2019. – № 15. – С. 56–57.

8. Большой энциклопедический словарь / под ред. А.М. Прохорова. – М.: Большая Российская энциклопедия, 1997. – 1456 с.

9. Ожегов С. И. Словарь русского языка. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Гос. изд-во иностр. и нац. словарей, 1952. – 848 с.

10. Большой бухгалтерский словарь: 10 000 терминов / под ред. А.Н. Азриляна. – М.: Институт новой экономики, 1999. – 574 с.

11. Бибаров-Государев А.П. Понятие и сущности гранта в гражданском праве // 25 лет ГК РФ: традиции и новации частноправового развития: традиции и новации частноправового развития: материалы междунар. науч.-практ. конф. – Тамбов: Принт-Сервис, 2019. – С. 257–263.

12. Провалинский Д.И. Гранты – понятие и признаки // Вопросы российского и международного права. – 2016. – Т. 6, № 12А. – С. 201–210.

13. Ефремова Т.Ф. Современный толковый словарь русского языка: в 3 т. – М.: АСТ: Астрель: Харвест, 2006. – Т. 1. – 571 с.

14. The Oxford Advanced Learner's Dictionary. – United Kingdom: Oxford University Press, 2015. – 215 с.

15. Cambridge: Advanced Learner's: Dictionary. – United Kingdom: Cambridge University Press, 2013. – 1844 с.

16. Segal T., 2020. Government Grant. – Investopedia, 2020. – URL: [www.investopedia.com/terms/g/government-grant.asp](http://www.investopedia.com/terms/g/government-grant.asp) (accessed 06 November 2020).

17. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 08.12.2020) // Собр. законодательства. – 08.12.2020 (в ред. Федерального закона от 26.04.2007 № 63-ФЗ) – Ст. 132.

18. Бархатов В.И., Белова И.А. Государственные программы поддержки малых и средних предприятий России // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. – 2017. – № 1. – С. 208–223.

19. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. 01.12.2007) // Собр. законодательства. – 08.12.2020 (в ред. Федерального закона от 26.04.2007 № 63-ФЗ). – Ст. 6.

20. Провалинский Д.И. Субсидии в современном российском праве (понятие, признаки, виды) // Право и государство: теория и практика. – 2019. – № 10 (178). – С. 53–56.

21. Chappelow J. Subsidy. Investopedia. – URL: [www.investopedia.com/terms/s/subsidy.asp](http://www.investopedia.com/terms/s/subsidy.asp) (accessed 06 November 2020).

22. Захаренко Е.Н., Комарова Л.Н., Нечаева И.В. Новый словарь иностранных слов: свыше 25 000 слов и словосочетаний. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Азбуковник, 2008. – 1040 с.

23. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 27.10.2020) // Собр. законодательства. – 08.12.2020. – Ст. 159.

24. Об утверждении Методики расчета платежеспособной возможности населения на жилищно-коммунальные услуги: Постановление Госстроя Российской Федерации от 11.11.1998 № 12 // Собр. законодательства. – 09.12.2019. – № 49. – С. 1163.

25. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. – М.: Книжный мир, 2003. – 895 с.

26. Bishop M. Essential Economics: An A – Z Guide. – Bloomberg Press, 2009. – 340 p.

27. Hashimzade N., Myles G., Black J. A Dictionary of Economics. – Oxford University Press, 2017. – URL: <https://base.garant.ru/12113799/> (accessed 15 January 2021).

28. О потребительском кредите (займе): Федер. закон от 21.12.2013 № 353-ФЗ // Собр. законодательства. – 09.12.2019. – № 49. – Ст. 3.

29. Кузнецов С.А. Краткий словарь терминов по гражданскому праву: [Электронная книга]. – Литрес: Самиздат, 2021. – 140 с.

30. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // Собр. законодательства. – 08.12.2020. – Ст. 807.

31. Бойкова Ю.М. Особенности понятий ссуда, кредит, заем // Научные исследования студентов в решении актуальных проблем АПК: материалы регион. науч.-практ. конф. – Иркутск: Изд-во Иркут. гос. аграр. ун-та им. А.А. Ежевского, 2017. – С. 65–68.

32. Гавриловская С.В., Гулятьева Н.А. Сравнение характеристик экономических категорий «кредит» и «заем» // Академический вестник. – 2012. – № 2 (20). – С. 271–276.

33. Глушенко А.В., Слепова А.П. Заём, кредит и ссуда – категориальный анализ // Финансы и кредит. – 2003. – 14 (128). – С. 18–21.

34. Словарь русского языка: в 4 т. / под ред. А. П. Евгеньевой; Ин-т лингв. исслед. РАН. – 4-е изд., стер. – М.: Рус. яз.; Полиграфресурсы, 1999. – 702 с.

## References

1. О науке и государственной научно-технической политике [On science and state scientific and technical policy]. The RF Federal Law dated 23/08/1996 No. 127. *Sobranie zakonodatel'stva*, 09.12.2019, no. 49, Art. 4137.

2. Kovrizhin E.A. Sovershenstvovanie deistvuiushchikh opredelenii poniatia "Grant" [Current definitions development of the concept "Grant"]. *Infrastruktura otrasli ekonomiki: problemy i perspektivy razvitiia*, 2014, no. 4, pp. 60–62.

3. Komlev N.G. Slovar' inostrannykh slov [Dictionary of foreign words]. Moscow, EKSMO, 2006, 669 p.

4. Krylova N.I. Grant ispol'zovan po naznacheniiu: v nalogovom uchete – ni dokhodov, ni raskhodov [The grant was used for its intended purpose: In tax accounting: Neither income, nor expenses]. A comment to the letter of the RF Ministry of Finance dated 14/04/2020 No. 03-03-07/29697. *Normativnye akty dlia bukhgaltera*, 2020, no. 10, pp. 23–25.

5. Nalogovyi kodeks Rossiiskoi Federatsii. Chast' 2 [Tax Code of the Russian Federation. Part 2]. *Sobranie zakonodatel'stva*, 30.12.2002, no. 52, Art. 251.

6. Kaminskaiia E.V., Rudchenko T.L. Granty: poniatie, normativno-pravovoe obespechenie, osobennosti realizatsii i klassifikatsii vidov [Grants: Concept, regulatory support, implementation features and classification of types]. *Vestnik Saratovskoi gosudarstvennoi iuridicheskoi akademii*, 2018, no. 3(122), p. 255–263.

7. Sokolova E.P. Kogda vyplaty za schet grantov oblagaiutsia strakhovymi vnosami [When payments from grants are subject to insurance premiums]. A comment to the letter of the Federal Tax Service of Russia dated 18/06/2019 No. BS-4-11/11716. *Normativnye akty dlia bukhgaltera*, 2019, no. 15, pp. 56–57.

8. Bol'shoi entsiklopedicheskii slovar' [Big encyclopedic dictionary]. Ed. A.M. Prokhorov. Moscow, Bol'shaia Rossiiskaia entsiklopediia, 1997, 1456 p.

9. Ozhegov S.I. Slovar' russkogo iazyka [Russian dictionary]. 2nd ed. Moscow, State Publisher of International and National Dictionaries, 1952, 848 p.

10. Bol'shoi bukhgalterskii slovar': 10 000 terminov [Big accounting dictionary: 10 000 words]. Ed. A.N. Azriliian. Moscow, Institute of New Economics, 1999, 574 p.

11. Bibarov-Gosudarev A.P. Poniatie i sushchnosti granta v grazhdanskom prave [The concept and essence of a grant in civil law]. *25 let Grazhdanskomu kodeksu RF: traditsii i novatsii chastnopravovogo razvitiia*. Proc. Int. Acad. Conf. Tambov, Print-Servis, 2019, pp. 257–263.



12. Provalinskii D.I. Granty – poniatie i priznaki [Grants: Conception and features]. *Voprosy rossiiskogo i mezhdunarodnogo prava*, 2016, vol. 6, no. 12A, pp. 201–210.

13. Efremova T.F. *Sovremennyi tolkovyi slovar' russkogo iazyka* [Modern explanatory dictionary of the Russian language]. Vol. 1. Moscow, AST, Astrel', Kharvest, 2006, 571 p.

14. *The Oxford advanced learner's dictionary*. United Kingdom, Oxford University Press, 2015, 215 p.

15. *Cambridge: Advanced learner's: Dictionary*. United Kingdom, Cambridge University Press, 2013, 1844 p.

16. Segal T. Government grant. Investopedia, 2020, available at: [www.investopedia.com/terms/g/government-grant.asp](http://www.investopedia.com/terms/g/government-grant.asp) (accessed 06.11.2020).

17. Biudzhetni kodeks Rossiiskoi Federatsii [Budget Code of the Russian Federation]. Dated 31/07/1998 No. 145-FZ (rev. 08.12.2020). *Sobranie zakonodatel'stva*, 08.12.2020 (rev. by Federal Law dated 26/04/2007 No. 63-FZ), Art. 132.

18. Barkhatov V.I., Belova I.A. Gosudarstvennye programmy podderzhki malykh i srednikh predpriatii Rossii [State support programs for small and medium-sized enterprises in Russia]. *PNRPU Sociology and Economics Bulletin*, 2017, no. 1, pp. 208–223.

19. Biudzhetni kodeks Rossiiskoi Federatsii [Budget Code of the Russian Federation]. Dated 31/07/1998 No. 145-FZ (rev. 01.12.2007). *Sobranie zakonodatel'stva*, 08.12.2020 (rev. Federal Law dated 26/04/2007 No. 63-FZ), Art. 6.

20. Provalinskii D.I. Subsidii v sovremennom rossiiskom prave (poniatie, priznaki, vidy) [Subsidies in modern Russian law (concept, signs, views)]. *Pravo i gosudarstvo: teoriia i praktika*, 2019, no. 10(178), pp. 53–56.

21. Chappelow J. Subsidy. Investopedia, available at: [www.investopedia.com/terms/s/subsidy.asp](http://www.investopedia.com/terms/s/subsidy.asp) (accessed 06.11.2020).

22. Zakharenko E.N., Komarova L.N., Nechaeva I.V. *Novyi slovar' inostrannykh slov: svyshe 25 000 slov i slovosochetanii* [New dictionary of foreign words: Over 25 000 words and phrases]. 3rd ed. Moscow, Azbukovnik, 2008, 1040 p.

23. Zhilishchnyi kodeks Rossiiskoi Federatsii [Housing Code of the Russian Federation]. Rev. 29/12/2004 No. 188-FZ. *Sobranie zakonodatel'stva*, 08.12.2020, Art. 159.

24. Ob utverzhdenii Metodiki rascheta platezhesposobnoi vozmozhnosti naseleniia na zhilishchno-kommunal'nye uslugi [On approval of the calculation methodology for ability of population to pay for housing and communal services]. Resolution of the Rosstroy of the Russian Federation dated 11/11/1998 No. 12. *Sobranie zakonodatel'stva*, 09.12.2019, no. 49, p. 1163.

25. Borisov A.B. *Bol'shoi ekonomicheskii slovar'* [Big economic dictionary]. Moscow, Knizhnyi mir, 2003, 895 p.

26. Bishop M. *Essential economics: An A – Z guide*. Bloomberg Press, 340 p.
27. Hashimzade N., Myles G., Black J., *A dictionary of economics*. Oxford University Press, 2017, available at: <https://base.garant.ru/12113799/> (accessed 15.01.2021).
28. О потребител'sком кредите (займе) [On consumer credit (loan)]. Federal Law dated 21/12/2013 No. 353-FZ. *Sobranie zakonodatel'stva*, 09.12.2019, no. 49, Art. 3.
29. Kuznetsov S.A. *Kratkii slovar' terminov po grazhdanskomu pravu* [Civil Law terms dictionary]. Litres, Samizdat, 2021, 140 p.
30. *Grazhdanskii kodeks Rossiiskoi Federatsii (chast' vtoraia)* ot 26.01.1996 N 14-FZ (red. ot 27.12.2019, s izm. ot 28.04.2020) [Civil Code of the Russian Federation (part 2) dated 26/01/1996 No. 14-FZ (ed. 27/12/2019, rev. 28/04/2020)]. *Sobranie zakonodatel'stva*, 08.12.2020, Art. 807.
31. Boikova Iu.M. Osobennosti poniatii ssuda, kredit, zaem [Features of terms loans, credit, loan]. *Nauchnye issledovaniia studentov v reshenii aktual'nykh problem agropromyshlennogo kompleksa*. Proc. of Reg. Acad. Conf. Irkutsk, Irkutsk State Agrarian University named after A.A. Ezhevsky, 2017, pp. 65–68.
32. Gavrilovskaia S.V., Gul'tiaeva N.A. Sravnenie kharakteristik ekonomicheskikh kategorii “kredit” i “zaem” [Comparison of the economic categories “credit” and “loan”]. *Akademicheskii vestnik*, 2012, no. 2(20), pp. 271–276.
33. Glushchenko A.V., Slepova A.P. Zaem, kredit i ssuda – kategorial'nyi analiz [Loan, credit and commodate: Categorical analysis]. *Finansy i kredit*, 2003, no. 14(128), pp. 18–21.
34. *Slovar' russkogo iazyka* [Dictionary of the Russian language]. Ed. A.P. Evgen'eva. RAS, Institute for Linguistics, Moscow, *Russkii iazyk*, Poligrafresursy, 1999, 702 p.

Оригинальность 78 %

Получено 18.01.2021    Принято 15.02.2021    Опубликовано 30.06.2021

**Ye.A. Rybkina, M.I. Zakirova**

## **THE ESSENCE OF THE CONCEPTS GRANT, SUBSIDY AND LOAN**

At present, borrowed and attracted sources of project funding are covered widely in Russian literature and abroad. Therefore, the article seeks to differentiate the Russian concepts of *grant*, *subsidy* and *loan* as components of borrowed and attracted sources of project financing (support). The definitions under consideration in the literature often contradict the monistic interpretation of their gist. The lack of

clarity and transparency of interpretations leads to a misunderstanding by the authors, initiators, project managers of the terms of financing (support) of their projects and subsequent risks. Such a pluralism of opinions initiated the analysis of the essence and main content of these terms. The article considers each concept as it is used in regulatory and legal documents, dictionaries, books and academic papers on the subject. For each concept, 7-12 unique interpretations are presented, as well as an example of application in practice and the author's creative interpretation of the material presented. As a result of the categorical analysis, it is concluded that *grants* and *subsidies* refer to the attracted sources of financing for projects, since in this form funds are attracted to the project free of charge and irrevocably but with a specific purpose (targets are set). *Loans* refer to borrowed sources of financing. They are less preferable for applicants, authors, initiators, project managers than *grants* and *subsidies*, since they are to be returned, often with interest. However, targeted loans are issued for specific purposes and under preferential terms (preferential interest rate).

Keywords: *grant, subsidy, loan, financial support programs, sources of financing, project financing, money for the project.*

**Yelena A. Rybkina** – Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Department of Production Economics, Institute of Economics and Finance, Kazan (Volga region) Federal University, <http://orcid.org/0000-0001-8932-8405>, e-mail: fishkarea@mail.ru.

**Milyausha I. Zakirova** – Undergraduate Student, Institute of Physics, Kazan (Volga region) Federal University, <https://orcid.org/0000-0002-1269-8990>, e-mail: miss98milya@gmail.com.

Received 18.01.2021

Accepted 15.02.2021

Published 30.06.2021